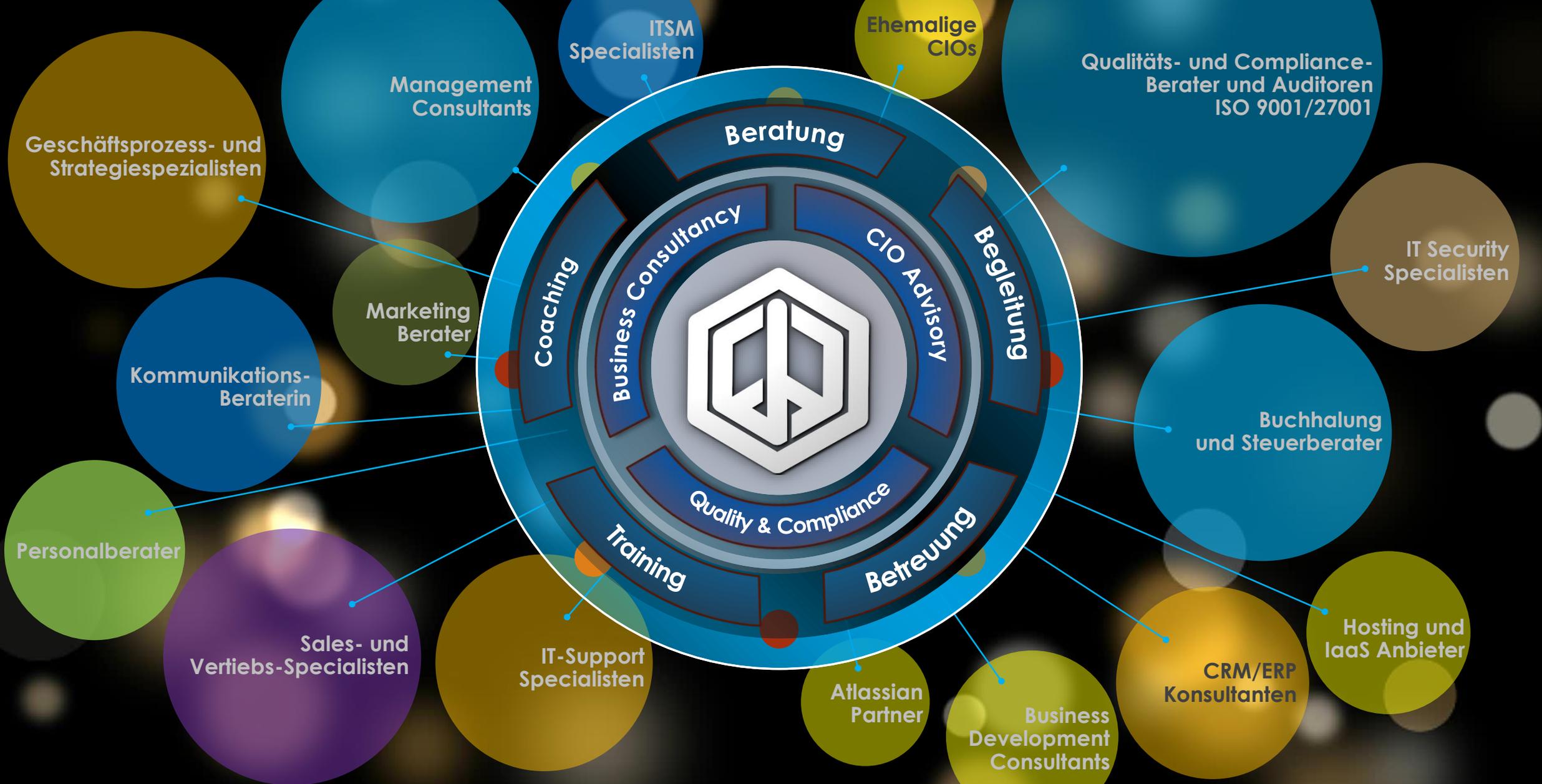




CIOBEE
CONSULTING e.U.

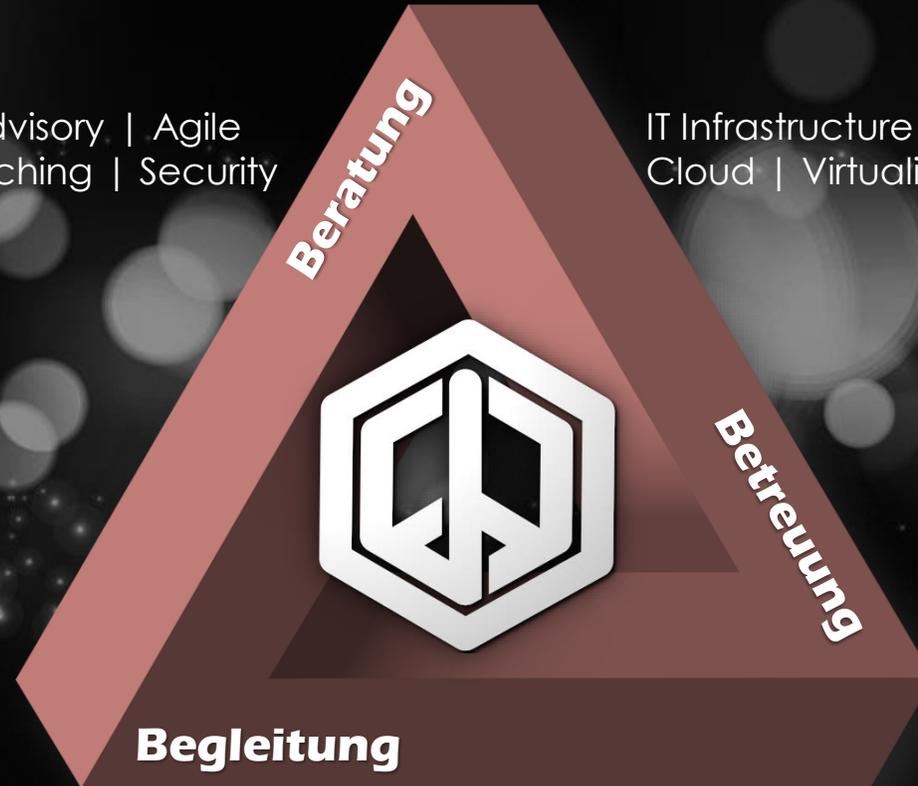
DAS STRATEGISCHE NETZWERK VON CIOBEE



CIOBEE Consulting ist ein strategisches Netzwerk von mehrsprachigen Business-, IT- und Kommunikations-Experten mit bemerkenswerten Erfolgsbilanzen auf dem Österreichischen und auf dem internationalen Markt, und bietet effektiven Möglichkeiten zur Steigerung der Geschäftseffizienz durch Methoden, die heute fast ausschließlich von großen internationalen Unternehmen verwendet werden.

Digitale Business Transformation | CIO Advisory | Agile Service Management Trainings und Coaching | Security und Compliance

IT Infrastructure Management | Systemmanagement Cloud | Virtualisation | Mobility | Netzwerk | Server | UCC



Digital & Business Transformation | Business Process Outsourcing BPO | CIOaaS | CxOaaS | IT Outsourcing | SMART Sourcing | ITSM Framework Implementation | Security & Compliance



Warum CIOBEE?



Das Kundenproblem

Die (Zwangs-)Digitalisierung des Mittelstandes durch Pandemie; gleichzeitig fehlendes Wissen bei KMU. Die brauchen Praktische, einfach erlernbare Digitalisierungs-Dienstleistungen um die Geschäftsprozesse, und um den Umgang mit Ressourcen zu optimieren, um niedrigeren Kosten, und höheren Margen zu erzeugen und um die Geschäftskontinuität in einer Krisensituation zu sichern.



Unsere Mission

Verbessern der Geschäftsumständen und Überlebenschancen von Unternehmen mittels Beratung, Begleitung und Betreuung in der Geschäftsprozessoptimierung und Digitalen Geschäftstransformation. Sowohl im Alltag und auch in den Ausnahmesituationen, verständlich, einfach, mit dem Mehrwert in dem Mittelpunkt, und mit möglichst wenig technologischen Details.



Helfen wo es wenige tun

Kaum praktische Anbieter im Beratungsumfeld von ergebnisorientierten Digitalisierungs-Dienstleistungen zur Skalierung von KMU, aber starker Bedarf im Markt. Große Beraterfirmen konzentrieren sich auf Großkunden, jedoch zählen rund 337.800 Unternehmen in der marktorientierten Wirtschaft zu den KMU, das sind 99,6 Prozent aller heimischen Unternehmen.



„Best of Breed“ Team

Ein etabliertes Expertennetzwerk deckt der den gesamten Portfolio der Digitalen Geschäftstransformation ab: von Business-Coaching, Mentoring und Beratung; Begleitung durch die Geschäftsprozessoptimierung, und Lösungs- und Toolset-Findung; bis auf Technische Betreuung, Managed- und Professional-Dienstleistungen.



Leistbar

Wir haben klare, skalierbare finanzielle Lösungen, und wir sind überzeugt dass unsere Dienstleistungen unseren Kunden einen messbaren Vorteil bringen. Daher sind wir offen für dynamische, ergebnisbasierte Abrechnungsmodelle.

Est. 2021 in Österreich

Prozessmanagement und IT Beratung/Begleitung/Betreuung
Weltweit/EMEA/DACH | 25 Jahre IT Managementenerfahrung |
10 Jahre Regional CIO | 5 Jahre UCC | 5 Jahre Service
Delivery, Business Development, Quality and Compliance
Management | 10 Jahre ITSM, SMO, PMO | Wachsendes
Netzwerk und Kooperation Österreich / Ungarn / Schweiz



KMUs | Hilfeleistung und Unterstützung in den folgenden Bereichen:
Digitale- und Geschäftstransformation | Unzufriedenheit mit dem
Internen IT | IT Prozess-Design- und Implementierungs-
Schwierigkeiten, IT Service Management Herausforderungen |
Schwierigkeiten mit Digitalisierungs- und Mobility-Projekten |
Managed- und Professional-Services | Smart-Sourcing | Audit
Vorbereitungen | Klassisches IT Landschaftsmanagement

Unterstützung von Start-Ups

Im Jahr 2019 lag die Konkursrate der Startups bei rund 90 %. 21,5 % der Startups scheitern im ersten Jahr, 30 % im zweiten Jahr, 50 % im fünften Jahr und 70 % im 10. Jahr.

Wir helfen Ihnen, die Ressourcen und Fähigkeiten (Personen, Finanzierung und Technologie) zu identifizieren und zusammenzustellen, um ein neues Geschäft, Produkt oder Projekt auf den Markt zu bringen. Wir berücksichtigen, dass Sie möglicherweise nur über begrenzte Ressourcen verfügen, und unterstützen Sie bei der Implementierung und beim Aufbau von Strukturen und Systemen, die Ihnen klare Rahmenbedingungen oder Grenzen geben. Das Finden und Zusammenschweißen von kohärenten, leistungsstarken Teams und Partnern.

Vom Businessplan zum nachhaltigen Erfolg durchschnittlich in **6 Monaten.**



Den KONKURS vermeiden

Aufgrund der Pandemie wird 2021 ein Anstieg der Insolvenzen auf globaler Ebene um 26 % erwartet. Sogar in allen wichtigen Regionen und Ländern.

Jeder kann in Schwierigkeiten geraten. Interne oder externe Umstände, unvorhergesehene Umweltveränderungen wie Lockdowns und Epidemien wie des COVID19.

Wir analysieren Ihr Unternehmen, Ihre Organisation und Ihre Prozesse. Wir optimieren die, und bringen die wieder auf Kurs. Wir zeigen Ihnen, wie Sie Ihre vielleicht bereits demoralisierte Mitarbeiter und andere Geschäftspartner wieder mit neuen Energie versorgen können. All dies unter Zeitdruck, und schnell und effektiv: sorgfältig aber tief genug mit den notwendigen schmerzhaften Schnitten.

Vom Risikomanagement bis zur Geschäftskontinuität, um Ihnen zu helfen, zu überleben.

STARS



Ein BESCHLEUNIGTES WACHSTUM ermöglichen

Sobald Ihr Unternehmen profitabel ist, besteht Ihr nächstes Ziel wahrscheinlich daran, es so schnell wie möglich wachsen zu lassen. Aber zwei Drittel der am schnellsten wachsenden Unternehmen scheitern: 17% weil ihnen ein Geschäftsmodell fehlte und 23 % weil sie nicht das richtige Team hatten, um das Geschäft zu leiten. Wenn das Wachstum zu schnell kommt, könnten Sie auf ernsthafte und unerwartete Probleme stoßen.

Wir evaluieren Ihre Ist-Situation, Prozesse und Teams und identifizieren die Abweichungen von den geänderten Anforderungen und Zielen. Wir helfen Ihrem Unternehmen, Ihr schnell wachsendes Geschäft zu bewältigen. Wir unterstützen Sie dabei, die neue Strukturen, neue Systeme und Ihre neue Organisation zu gestalten und aufzubauen, und Ihre neue Mitarbeiter zu integrieren. Wir machen Sie fit für das neue Geschäft, um das nächste Level zu erreichen.

STARS



Bei der NEUAUSRICHTUNG helfen

Wenn der Erfolg mühelos kommt, und alle Kämpfe ohne Anstrengung gewonnen werden, kann Ihr Unternehmen langsam in Schwierigkeiten geraten. In solchen Situationen, 14 % der Firmen scheiterten, weil sie ihre Kunden ignorieren, 19 % werden überholt, 14 % scheiterten an schlechtem Marketing.

Wir helfen Ihnen bei Ihrer Herausforderung, Ihr Geschäft, Ihre Einheit, Ihre Produkte, Prozesse oder Projekte wiederzubeleben. Wir unterstützen Sie im Umgang mit den tief verwurzelten kulturellen Normen, die nicht mehr zu Höchstleistungen beitragen. Mitarbeiter davon überzeugen, dass Veränderungen notwendig sind. Bei der Restrukturierung des Top-Teams und der Neuausrichtung der Organisation. Am Ende sind Sie wieder fit für den Kampf, um zu Zeigen wer Sie wirklich sind.



NACHHALTIGER ERFOLG ermöglichen

Das schwierigste ist, dauerhaft erfolgreich zu sein. Wer sich nicht versucht sich ständig zu übertreffen, wird ebenso wie 19% der Unternehmen überholt. Jedoch wenn Sie handeln, riskieren Sie was Sie bereits erreicht haben. Veränderungen bedeuten Risiken, aber auch neue Chancen.

Wir helfen Ihnen, die Vitalität Ihrer erfolgreichen Organisation zu auf die nächste Stufe zu heben. Wege zu finden, Ihr Geschäft auf die nächste Stufe zu bringen, ohne zu zerstören, was erfolgreich ist. Wir ermitteln Ihre Prozesse, die bald Probleme verursachen können und die Nachhaltigkeit Ihres Erfolgs gefährden können. Wir legen die Maßnahmen fest, um Ihr Unternehmen auf die nächste Stufe zu heben, um mehr Gewinn und Ruhm zu erbringen.



Die Brücke gemeinsam bauen

Mehrwert, durch digitaler Geschäftstransformation

vom richtigen
"Mindset"

zum richtigen
"Toolset"



VITAL[©]
Servicedefinitionsprinzip
IT Service Managment Framework
(ITSM)

RBPE[©] | RBSD[©]
Reverse Business Process Engineering
Reverse Business Strategy Development

SMART Sourcing[©] | RDSD[©]
Technologieauswahlkriterien durch
Reverse Digital Strategy Development

Bessere Serviceorientierung in 5 Schritten

Wer sind unsere
Leistungsnehmer, Was stellt
einen Mehrwert für sie dar?
Netto und Brutto Nutzen.
Mission/Vision der Kunden.
Was ist Segmentieren und
warum ist es wichtig?

Die Kunden kennen



Darstellungswerkzeuge.
Was ist ein Portfolio und
was ist ein Katalog. Was ist
der unterschied?

Was alles zusammen zu erreichen ist



Der Geschäftsplan: die
Brücke zwischen Anbieter
und Kunde zum Erfolg.
Entwicklung eines
Geschäftsplanes: die
Struktur und die Zahlen
dahinter.

Geschäftsplan entwickeln



Sich selbst kennen

Deine Mission/Vision, Strategie,
Dienstleistungsbeschreibungen.



„Bringing the Message“

Formulierung und
Kommunikation des
Mehrwertes, Inhalt und
Form: Argumentieren, und
Storytelling



Tagestrainings für IT- und Geschäfts-Führungskräfte

(5-12 Teilnehmer)

1) Value based business - essentials



Modul 1 Vision/Mission
Modul 2 Portfolio und Katalog
Modul 3 Prozessmanagement
Modul 4 Wertschöpfungsketten (Teil 1)

2) Value based business - advanced

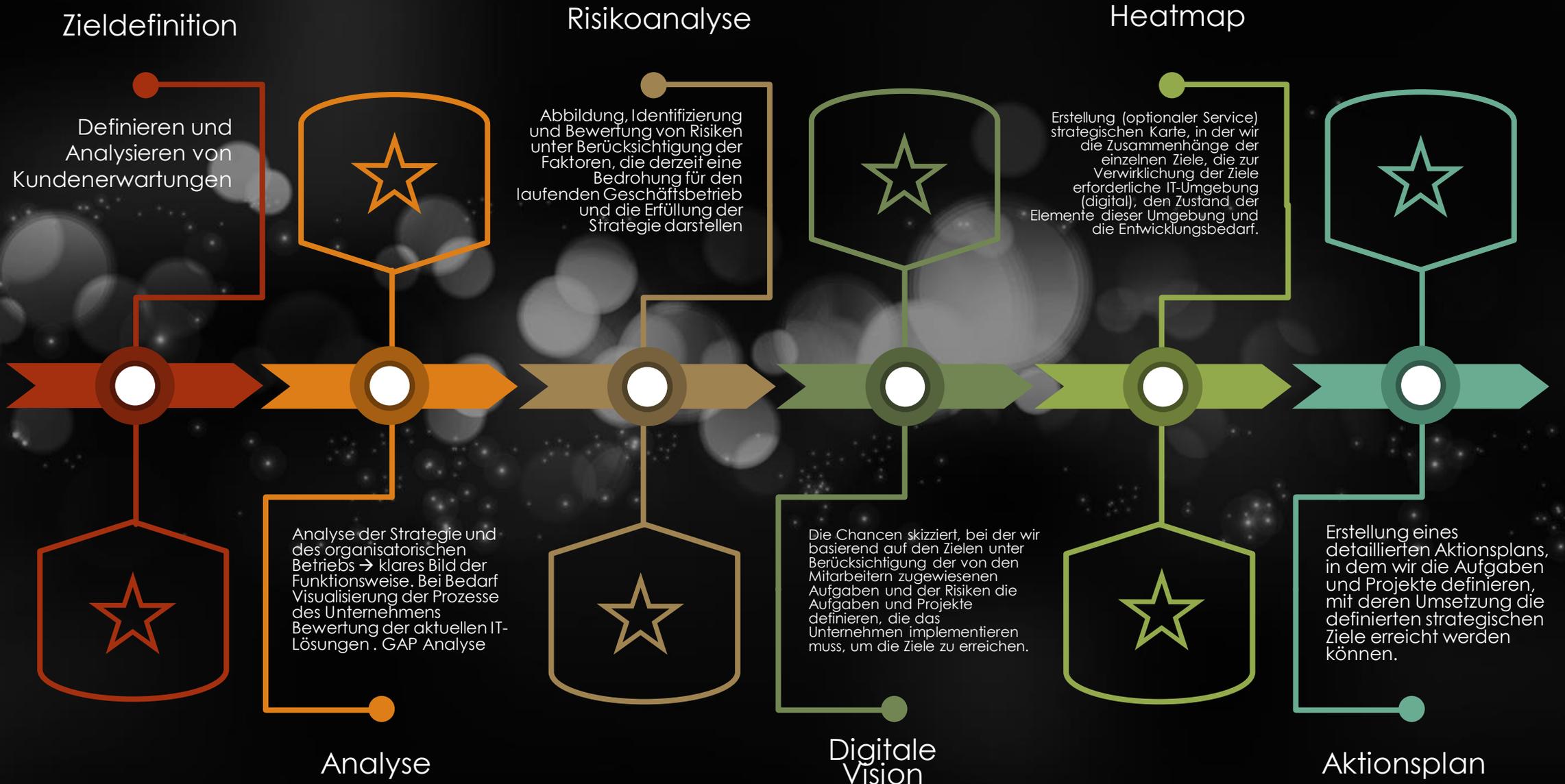


Modul 1 Wertschöpfungsketten (Teil 2)
Modul 2 Risikobasiertes Denken und Geschäftskontinuität
Modul 3 Dokumentation und dokumentierte Informationen
Modul 4 Kontinuierliche Verbesserung

DIGITAL ADAPTATION COACHING



Beratung zur digitalen Transformation



Beratung zur digitalen Transformation mit Ergebnisprognose



Compliance Management: Audit-Vorbereitung

ISO 9001:2015 - ISO 27001:2013

Modul 3: Internes Systemaudit

- Objektive Beurteilung der Leistungsfähigkeit des Managementsystems
- Feststellung der Zertifizierungsreife des Managementsystems

Modul 1: Gap-Analyse und Kick-Off Meeting

- Feststellung der erforderlichen System- und Dokumentationsanpassung zur Erfüllung der Anforderungen der ISO 9001:2015 / ISO 27001:2013
- Information der Geschäftsleitung über das geplante Projekt und Aufzeigen der zusätzlich zum bestehenden Managementsystem erforderlichen Dokumentationen und Maßnahmen zur Erfüllung der ISO 9001:2015 / ISO 27001:2013
- Schaffung der Basis für die weitere Projektplanung und -umsetzung
- Identifikation der Themen, bei welchen eine externe Unterstützung zweckmäßig ist

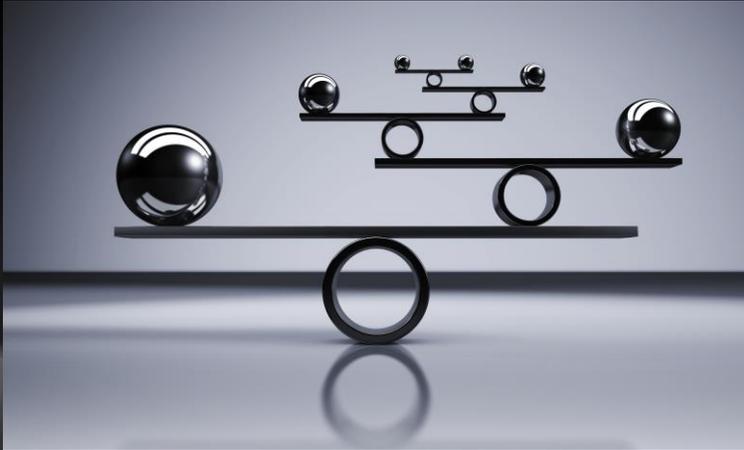
Modul 4: Begleitung Externes Zertifizierungsaudit

- Effiziente, reibungslose Abwicklung des Zertifizierungsaudits mit dem externen Zertifizierungspartner

Modul 2: Systementwicklung und -implementierung

- Leistungsfähiges und optimiertes Managementsystem entwickeln
- QM-Handbuch als zentrales Einstiegs- und Verweisdokument des Managementsystems gemäß ISO 9001:2015 erstellen
- Zertifizierbares Managementsystem gemäß ISO 9001:2015 / ISO 27001:2013 vorbereiten





Die von CIOBEE COSULTING und dessen Partnern verwendete Methodik, das Wissen über Kundenservice, Projektmanagement und Qualitätssicherung sowie hochqualifizierte Experten, die sich bereits in vielen Bereichen des Wirtschaftslebens bewährt haben, garantieren, dass die Aufgaben gemäß den Anforderungen des Auftraggebers ausgeführt werden.

CIOBEE COSULTING bietet Experten auf einem bestimmten Gebiet für ein bestimmtes Problem. Wenn Sie also einen einzelnen Service bestellen, erhalten Sie Zugang zu professioneller Unterstützung nicht nur für einen Spezialisten, sondern für ein ganzes Team





CIOBEE Consulting ist mehr als bloß ein Berater.

Wir gestalten mit unseren Kunden ihre Strategien gemeinsam neu, wir machen sie wettbewerbsfähiger, und wir optimieren ihre Organisations- und IT-Ressourcen.

Wir unterstützen die auch bei der Tool-Auswahl, jedoch sind wir Hersteller- und Technologie-unabhängig.

Uns sind das Ergebnis und der Erfolg unserer Kunden das wichtigste.

Kunde oder Partner?

Wir würden uns freuen von Ihnen zu hören!

Sie erreichen uns telefonisch während unserer Bürozeiten von Montag bis Freitag von 8 bis 17 Uhr.

Gerne können Sie uns auch jederzeit eine E-Mail schicken, oder buchen Sie auf unserer Webseite einen kostenlosen Erstgesprächstermin.